

AN info EAC

Núm. 16 - invierno 2006

ASOCIACIÓN NACIONAL DE EMPRESAS DE AUXILIO EN CARRETERA

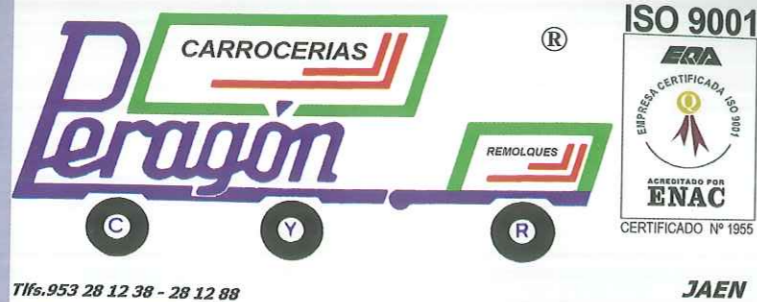


III Feria Internacional de Auxilio y Rescate

- Expositores
- Actividades
- Cena de gala
- Distinciones



Asamblea Nacional de ANEAC



Tf. 953 28 12 38 - 28 12 88

CARROCERÍAS Y REMOLQUES PERAGÓN, S.L.

QUIÉNES SOMOS:

Carrocerías y Remolques Peragón, S.L. es una empresa situada en la comunidad de Andalucía, en la provincia de Jaen, ubicados en la Autovía Bailén-Motril con acceso a pie de autovía.

Somos un grupo de empresas con más de 200 empleados, disponiendo en conjunto de más de 40.000 metros cuadrados para la fabricación de carrocerías industriales, dedicando 4.500 metros cuadrados para la fabricación de carrocerías y grúas para la asistencia en carretera y con la nueva creación del nuevo polígono industrial de Jaén, tenemos terrenos para nuevas ampliaciones.

Disponemos de una unidad de asistencia para nuestros clientes.

Contamos con un equipo técnico y comercial cualificado para prestar la mejor atención que todo cliente se merece.

Carrozamos para todas las compañías: MAPFRE, RACC, ASITUR, RACE, etc.

Estamos certificados con la norma ISO 9001:2000. Todos estos motivos hacen que las empresas del sector cuenten con nosotros.

DÓNDE ESTAMOS:

CARRETERA. BAILEN-MOTRIL KM. 29
23009-JAEN

Teléfono: 953 28 12 38

Fax: 953 28 14 27

Web: www.carroceriasperagon.com

E-mail: info@carroceriasperagon.com



Sumario



- CARTA PRESIDENTE 2
- III FERIA INTERNACIONAL DE AUXILIO Y RESCATE 4
 - Feria expositores 10
 - Actividades 16
 - Cena 18
 - Distinción 22
- ASAMBLEA NACIONAL 24
- OPINIÓN
 - La mejor medicina "la prevención" 28
 - Pilar Bahena: Un año en la ejecutiva 30
 - José García: Decano de ANEAC 34
- REUNIONES EN SEBULCOR 36
- AUTONOMÍAS
 - Extremadura 38
 - Galicia 40
 - Aragón 42
 - Cataluña 44
- EMPRESAS
 - Moncar Europa, S.L. 46
- ACTUALIDAD ANEAC-FENEAC 48
- MERCADO 52

RELACIÓN DE EMPRESAS ANUNCIANTES

Empresa	Actividad	Página
Peragón	Fabricación de grúas y carrocerías	Int. Portada
Tarso	Mandos a distancia para grúas	3
Encabo	Fabricación de grúas	9
Myrsa Mulder	Vehículos para salvamento y rescate	13
Narros	Fabricación de grúas y carrocerías	23
Truck Suite	Gestión integral para	29
IDX	Soluciones informáticas	33
La cabaña	Desguace	39
Implementos	Complementos y material profesional	41
Isuzu	Vehículos carrozables	43
Copel	Correduría de seguros	45
Eurogrúas	Grúas rescate	49
Grúas Sant Jordi	Asistencia, compra-venta, reciclaje	51
Moncar Europa	Especialistas en remolques	Int. Contra
Foima	Fabricación de grúas	Contra.

Autonomías

	Extremadura	38
	Galicia	40
	Aragón	42
	Cataluña	44



Queridos asociados:

Como siempre, me dirijo a todos vosotros para presentar el número de nuestra revista y los temas más sobresalientes que han ocurrido desde la publicación de la anterior. En primer lugar, comunicaros que se ha prorrogado el acuerdo con EL CENTRO ESPECIAL DE EMPLEO DE EL MOLAR para que realicen esta publicación un año más. El acuerdo contempla la tirada de cuatro números ordinarios y hasta dos extraordinarios, con 6.000 ejemplares, manteniendo básicamente los contenidos y la presentación en cuanto a páginas, secciones, calidad, etc.

Entre los acontecimientos más reseñables de este periodo voy a destacar la celebración de la Tercera Feria Internacional de Auxilio y Rescate, que como en ocasiones anteriores se celebró en el marco incomparable de Santa Susana, y que supuso un gran éxito, tanto por la numerosa presencia de expositores y socios como por el número de actividades que tuvieron lugar durante su transcurso.

La Asamblea que se celebró en Madrid el día treinta de noviembre, con la asistencia de ochenta y seis delegados y la representación acreditada de otras sesenta y ocho empresas, en la que se abordaron los puntos más calientes de nuestra problemática, entre otros sobre el nuevo ROTT y cómo está afectando al sector de auxilio y Rescate, así como el sorteo de la grúa coincidiendo con la Lotería del Niño del 5 de enero, en un entorno constructivo, dentro del máximo respeto a las opiniones de todos aunque fueran en algunas cosas discrepantes. En páginas interiores se da una amplia reseña de esta importante reunión.

En lo tocante a nuestras relaciones con la Administración, me parece una noticia reseñable que D. Federico Fernández, Subdirector General de Seguridad Vial, nos prometiera que podríamos colgar del árbol de Navidad de nuestra Asociación la nueva Normativa reguladora del sector por la que tanto hemos luchado y en la que se recogen buena parte de nuestras reivindicaciones.

Fue un buen momento asociativo la reunión de la ejecutiva en Sebúlcor (Segovia), en la que durante el fin de semana del diez, once y doce de noviembre tuvimos ocasión de plantear y debatir iniciativas importantes y sobre todo, las acciones de aproximación a nuevos socios, de cara a mantener nuestra línea de crecimiento propiciando nuevas incorporaciones que fortalezcan el asociacionismo gremial y nuestra voz pueda escucharse cada vez con más fuerza en todos los foros en los que estén en juego intereses que nos atañan.

Por último, y dadas las fechas en las que aparece este número, me complace felicitar a todos los asociados con motivo de las fiestas navideñas, deseándoos lo mejor para vosotros y vuestras familias, así como que el año 2007, os depare toda clases de venturas, tanto en el terreno de lo profesional como en el de lo particular.

Rafael Merino Calderón



Info FEDERACIÓN NACIONAL DE EMPRESAS DE AUXILIO EN CARRETERA

EDITA: FENEAC. C/ Juan Hurtado de Mendoza, 5 - semisótano - 28036 MADRID. Telf.: 902 34 56 70. Fax: 91 761 35 81.

www.aneac.com - e-mail: aneac@aneac.com

CONSEJO EDITORIAL: Rafael Merino Calderón, Francisco García del Río, Juan Emilio Albaladejo, Mª Carmen Ricart, Jose Manuel Mendez.

DIRECCIÓN: Julián Santamarina. REALIZACIÓN Y DISEÑO GRÁFICO: CEEMOLAR S.L. Telf.: 91 841 23 19 www.ceemolar.com,

info@ceemolar.com, Paraíso Bajo 11, 28710 El Molar Madrid

FOTOCOMPOSICIÓN, FOTOMECAÁNICA E IMPRESIÓN:

Esta publicación, no puede ser reproducida ni en todo ni en parte, sin previa autorización. La revista no se identifica necesariamente con la opinión de sus colaboradores.

FENEAC es miembro de (Federación Internacional de Especialistas en Rescate), organismo que cuenta con representantes en el Parlamento Europeo. Son miembros de IFRS Alemania, Gran Bretaña, Países Bajos, Bélgica, Finlandia, Suecia, Noruega, Dinamarca, Suiza, Italia, Francia, España, Estados Unidos de América y Emiratos Árabes Unidos.

EL MANDO AL SERVICIO DE SUS NECESIDADES



Nuevos Modelos TARSO Frecuencia 868 Mhz.



Modelos TL y TLB



Última tecnología al alcance de su mano para múltiples aplicaciones industriales

Políg. Ind. Fuente del Rey, Ctra. Isla Menor Km. 0,200, Nave F · 41703 DOS HERMANAS (Sevilla)

Tels.: 902 19 43 25 · 954 68 96 63 · Fax: 954 68 96 64

www.tarsoman.com · tarsoman@tarsoman.com



III FERIA INTERNACIONAL DE AUXILIO Y RESCATE

Lejos de las inclemencias del año anterior, con un tiempo idóneo, se ha celebrado este año la III Feria Internacional de Auxilio y Rescate. Los expositores, tanto españoles como extranjeros, tuvieron ocasión de departir sobre acuerdos y negocios en un clima amable, con unas instalaciones que habían mejorado mucho gracias a las infraestructuras proporcionadas por el Ayuntamiento de Santa Susana, que, como siempre se volcó con la organización en lo que a medios se refiere y a la presencia y apoyo de sus autoridades, alcalde, concejales, etc.

El esfuerzo organizador de ANEAC se vió una vez más premiado con el éxito. El hecho de la presencia de expositores extranjeros da una idea de la dimensión que va adquiriendo este certamen y es un baremo que nos permite medirnos con los más importantes del sector en toda Europa.

Con la experiencia adquirida en las ediciones anteriores, en esta se ha verificado la agilidad y mejor esté-

tica de los montajes, que han permitido, tanto a expositores como a visitantes una funcionalidad operativa, que, si bien es mejorable, ha alcanzado ya las cotas de un certamen consolidado.

Con ser importante esta feria, como lugar de encuentro y negocio desde el punto de vista profesional, hay un aspecto que destaca fundamentalmente desde la perspectiva estrictamente gremial. Al margen de encuentros más efímeros, la feria anual es el lugar de encuentro por antonomasia, es el sitio en que cada año nos encontramos para afianzar los lazos de buena relación entre colegas que muchas veces únicamente han podido establecerse por teléfono. No solo nos podemos ver y charlar de nuestros asuntos de manera distendida, sino que es la posibilidad de viajar con nuestras familias, que en el entorno de actividades programadas a este efecto, convierte en un hecho la aspiración que subyace detrás de nuestro asociacionismo: que todo fluya hacia la idea de que nuestra orga-

nización consiga el objetivo de ser LA GRAN FAMILIA DE ANEAC. Con tal motivo, no solo convivimos los responsables de cada negocio, sino que es la oportunidad de conocer el entorno familiar de los asociados y de que se conozcan nuestras mujeres y nuestros hijos, todo lo cual refuerza la idea de unidad y de compromiso, a sabiendas de que uno es más fuerte y todos somos más fuertes, si cada día cuando salimos de casa, sentimos que tenemos las espaldas guardadas.

En el terreno profesional, desde el punto de vista de la tecnología de nuestros principales proveedores, que es el gremio de los carroceros, pudimos asistir al esfuerzo que nos mostró este sector para cumplir mejor con las necesidades que van siendo imperativas de la modernidad, quedando patente la generosidad en inversiones en los campos de investigación y desarrollo, para que con el esfuerzo de todos seamos capaces de cubrir las necesidades de nuestro empeño, que no es otro que el de asistir a nuestros clientes de la forma más eficaz y solvente posible.

En este campo, la utilización de materiales cada vez más ligeros, las mejoras en los sistemas de articulación, la optimización de sistemas de seguridad en los transportes, van a hacer a corto plazo que la asistencia a los usuarios del auxilio en carreta y el rescate sean cada día muchísimo más ágiles y eficaces. No olvidar a proveedores de tecnología informática que agilizan los procesos de control y seguimiento de siniestros y flotas, capaces de optimizar los recursos para que no solo nuestros negocios puedan ser mejor rentabilizados sino que también esto pueda redundar en un mejor tratamiento en cuanto a asistencia a los conductores, que es nuestra última y verdadera razón de ser.

Compañías aseguradoras, compañías de asistencia y otras, estuvieron presentes con stands y actos de presentación de productos, todos en aras del mejoramiento de la atención al cliente final, concedoras de que los asociados de ANEAC, son definitivamente el espejo en que ellas se miran cuando



De izquierda a derecha y de arriba a abajo: Imagen general de la Feria; Rafael Merino charlando con representantes del Ayuntamiento; Víctor Docon y Jesús Domínguez hijo; Stand de ANEAC.



En el interior de la carpa se encontraban 20 empresas expositoras, sumándose la práctica totalidad de carroceros especializados en el sector, que también se encontraban en el exterior.



Rafael Merino atendiendo a un visitante.



Jesús Domínguez, con su hijo y Antonio Brito junto a unos amigos.



Una visitante recoge con su cámara imágenes de la Feria.

tenemos la necesidad de actuar en el día a día de la carretera.

Entre unos y otros productos, entre clientes y proveedores, entre visitantes y expositores, en el balance final de esta feria podemos asegurar que se ha producido un volumen de contratación y de acuerdos que nos hacen ser extraordinariamente optimistas de cara a la continuación de este certamen.

Quedó muy patente el interés de los expositores por mostrar la excelencia de sus productos. Pudimos asistir a auténticos alardes de tecnología en cuanto a recuperación y remolaje de vehículos en el campo del auxilio en carretera, algunos nunca vistos hasta esta feria. La atención personificada de los procesos informáticos se hizo especialmente didáctica con demostraciones in situ de nuevos programas y equipos expresamente orientados al sector. Las nuevas tendencias de las compañías demostraron en producciones multimedia la forma operativa en la que discurre el proceso desde el momento de un aviso hasta que el usuario está total y debidamente atendido.

Es de reseñar la atención que tuvo con los asistentes al certamen la entidad LINEA DIRECTA ASEGURADORA, que obsequió a todos con una entrañable barbacoa al final de una de las jornadas, lo que supuso uno de los momentos de mayor calor humano por lo distendido y afable del acontecimiento. Sin detrimento de los actos que cada noche tenía lugar en el recinto ferial para expansión y algarabía de los asistentes. A destacar el gran trabajo de catering realizado por la organización para que en ningún momento faltara de nada.

En lo que tuvo que ver con el ocio, debemos destacar las actividades extraferiales, como el viaje a Perelada, en el que quien quiso apuntarse disfrutó de una jornada de asueto relajante a la vez que disfrutaba de la belleza natural e histórica de los sitios que estaban marcados en el itinerario.

Como colofón al acontecimiento, debemos reseñar como un gran éxito la cena de gala con la presencia de expositores, socios, autoridades e invitados, que cada año se supera y ya es esperada por todos como el gran fin de fiesta ideal que se espera con auténtica expectación. Aparte de la bien escogida carta de platos y vinos, las actuaciones fueron para todos motivo de regocijo permanente y el mejor momento para brindar por que la feria del sector se continúe y cada año, como en el presente, se recoja el reconocimiento de entidades y personas que han destacado a favor del sector con los premios otorgados y que fueron entregados en esta ocasión con emotivos aplausos por parte de todos los presentes.

Espanoles,
franceses,
alemanes,
belgas, nadie
quiso perderse el
III Certamen que
tuvo lugar entre
los días 21 y 24
de septiembre.



ENCABO S.A.



EMPRESA CERTIFICADA:
ISO 9001:2000 con nº certificado: 68504
ISO 14001-2004 con nº certificado 853/MA10/03

Volquetes y Carrocerías
Encabo, especialistas
en construcción de
plataformas portavehículos
adaptables a todos los
fabricantes de vehículos.



PLATAFORMA PORTAVEHÍCULOS
DOBLE PISO CON PALA



PLATAFORMA CON PLUMA



GRÚA DE ARRASTRE



PLATAFORMA DE ALUMINIO



PLATAFORMA METÁLICA

Cl. Camino de las Bodegas Nº 15
28140 Fuente El Saz del Jarama
(Madrid)

Tel.: 91 620 11 12
Fax : 91 620 13 85

E-mail: info@carroceriasencabo.com
Web: www.carroceriasencabo.com

La presencia de expositores fue muy numerosa, dándose cita la casi totalidad de carroceros dedicados a nuestro sector presentando nuevos productos que fueron muy apreciados por los visitantes.



La feria fue un éxito de asistencia de visitantes y expositores, cerrándose numerosos acuerdos y garantizando la continuidad del próximo certamen.



Jordi Carretero, miembro de la ejecutiva de ACEAC

"Fruto del esfuerzo de la Asociación Catalana, estamos consiguiendo que el éxito de la Feria, nos sirva para reivindicar nuestro sector, dignificarlo y a la vez unificar empresarios de asistencia, carroceros y compañías aseguradoras, para encontrar la unión y conseguir, con el esfuerzo conjunto, mejorar el sector de la asistencia y el servicio al cliente, que es nuestra razón de ser."



PALFINGER

TADANO FAUN

VEHÍCULOS PARA SALVAMENTO, RESCATE, ELEVACIÓN Y REMOLQUE



Los vehículos BKF 40-4L de FAUN nos ofrecen:

VERSATILIDAD, desvolcar, transportar, remolcar
RAPIDEZ, una sola grúa para todos los movimientos
FUERZA, Combinación de elevación y tiro



Diseño especial PALFINGER para grúas de rescate en carretera.

Enorme capacidad de carga con poco peso propio.

Para máxima seguridad 3 posiciones de control de mando o mando a distancia en gama alta.

PK 12000T / PK 14000T
Momento de elevación 12,4 tm a 13,7 tm y capacidad máxima desde 5000 kg a 5500 kg

PK 16000T / PK 18000T
Momento de elevación 15,6 tm a 17,2 tm y capacidad máxima desde 6300 kg a 7000 kg

C/ Sierra de Guadarrama, 2
Parque Empresarial San Fernando
28830 San Fernando de Henares
Madrid - Apdo. de correos: 1026
Tel.: 91 660 04 60* - Fax: 91 660 04 61
E-mail: mycsa@mycsamulder.es
<http://www.mycsamulder.es>



MYCSA
Mulder y Co.
Importaciones - Exportaciones, S. A.

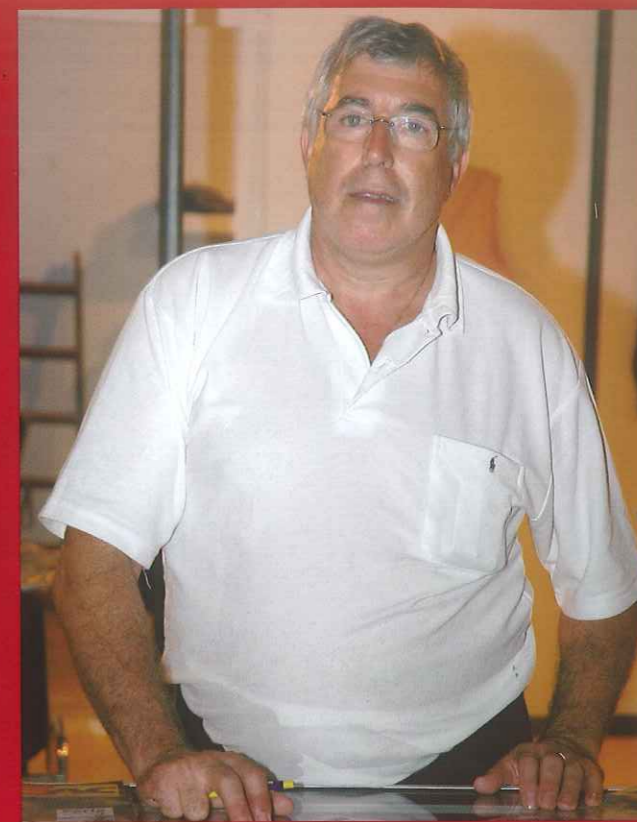


Demostraciones, actividades, charlas, cuatro días intensos que ya se han convertido en cita obligada para todo el sector de Auxilio y Rescate en Carretera.



ES UNO DE SUS PRINCIPALES COLABORADORES...

Víctor Docon nos habla sobre la III Feria Internacional de Auxilio y Rescate



En este 2006 la Feria ha sido mejor que otros años, ya que poco a poco nos sirve de experiencia los fallos cometidos durante las ediciones anteriores. No somos expertos en la materia, pero sí que lo hacemos con muchas ganas, para que a todos los compañeros de la asistencia les guste más cada año que pasa.

carroceros del país y las principales marcas del mercado.

Siempre habrá críticas pero de ellas también aprendemos. Quiero agradecer a todos los expositores su confianza y espero que, contemos con su presencia, animen a otros a pasar unos días con nosotros en próximas ediciones. Deseo que la IV Feria sea ya una realidad reconocida internacionalmente y mejor si cabe que todas las anteriores. Para eso nos esforzamos.

Las personas que ayudamos a realizar la Feria, dejamos nuestros negocios durante cinco días, dedicándonos en cuerpo y alma a tal fin, ya que mi idea y la de mis compañeros sobre la Feria se basa en "UN PUNTO DE REUNION DE TODOS LOS QUE NOS DEDICAMOS A LA ASISTENCIA", para comentar las experiencias de todos y poder tener intercambio de opiniones.

Agradecer también al Alcalde de Santa Susanna, Joan Campolier, pues es un pilar de gran importancia para la celebración de la Feria, año tras año, en esa preciosa localidad costera de Barcelona.

Esta tercera Feria ha sido mejor que las anteriores. La afluencia de compañeros dedicados a la asistencia ha sido mayor. Ha aumentado el número de expositores, habiendo asistido al evento la mayoría de



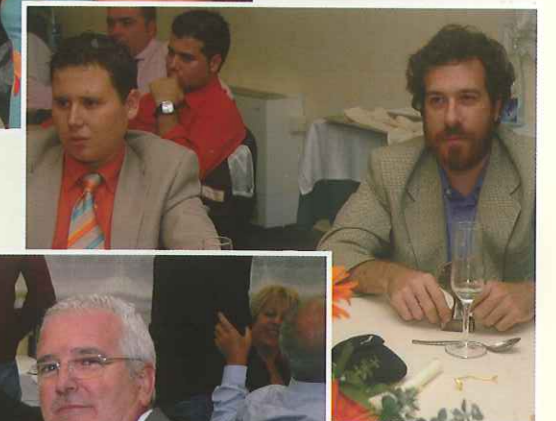
Lo que agradeceríamos de antemano es que las personas que visiten la próxima edición de la Feria, que reserven el pack de hospedaje y eventos con la suficiente antelación, para poder dar a todos un mejor servicio y ayudando así a una mejor planificación de la Feria.



Las actividades fueron numerosas. Desde debates propuestos por las mujeres, hasta exposiciones de productos, pasando por una excursión a Perelada y una espléndida barbacoa.



Una espectacular cena cerró con broche de oro la III Feria Internacional de Auxilio y Rescate en Carretera. Fue amenizada por artistas de variedades destacándose la presencia de un simpático elfo que hizo las delicias de los más pequeños.





A la cena asistieron expositores, socios, autoridades e invitados, brindando por el éxito de la III Feria Internacional de Auxilio y Rescate en Carretera y citándose para el próximo año que, con toda seguridad verá incrementando aún más su prestigio y reconocimiento.





Tras la cena tuvo lugar la entrega de distinciones a todos aquellos que durante el año han mostrado su esfuerzo, destacando en favor de esta Gran Familia.



NARROS



Fábrica y oficinas
Camino Vereda del Manzanares, P1 y P2
Polígono Industrial El Álamo
28607 EL ÁLAMO - MADRID

Atención al Cliente
Telf.: 902 19 46 57
Fax: 91 810 49 42
Web: www.narros.net
E-mail: narros@narros.net

SE CELEBRÓ EL PASADO 30 DE NOVIEMBRE CON UNA GRAN ASISTENCIA DE SOCIOS...

Asamblea Nacional de ANEAC



La Asamblea se desarrolló dentro de un gran ambiente de compañerismo, asistiendo 86 socios de todos los puntos de España, con 68 votos documentados.

Para el correcto desarrollo de la citada Asamblea, los socios a su entrada, fueron identificándose ante Claudia Zubieta, auxiliar de la Asociación.

Rafael Merino, Presidente de la Asociación, tras dar la bienvenida a los socios y agradecer su presencia, disculpó la ausencia del Secretario General, debido a su delicado estado de salud. Acto seguido dio comienzo la Asamblea.

La Asamblea empezó con la lectura del acta anterior, celebrada en septiembre del 2005, en Santa Susana (Barcelona), lugar donde anualmente se celebra La Feria Internacional de Auxilio y Rescate en Carretera.

Se presentaron los diferentes proyectos en los que está trabajando la Asociación, en pos de la mejora del sector. Se habló sobre la forma de realizarlos y su desarrollo, así como de las necesidades y situa-

ciones que afectan al día a día. Se explicaron además las ideas y análisis que se están estudiando para su realización.

En los últimos meses la Asociación ha experimentado un importante incremento de nuevos socios

Tomó la palabra Emilio Domínguez del Valle, nuestro abogado, explicando los trabajos de los que ha sido directo colaborador, creador y mediador, ante los diferentes órganos de la Administración, y en los que no solo ha defendido los intereses de los asociados, sino que además ha presentado proyectos, propuestas y alegaciones, para la mejor proyección y regularización del sector. Habló sobre el nuevo ROTT, y cómo está afectando al sector de Auxilio y Rescate en Carretera.

Se presentaron el estado de las cuentas de la Asociación, tratándose los diferentes problemas que pudieron surgir como consecuencia de la falta de claridad de anteriores gerencias, llevándose actual-



La Asamblea tuvo una presencia de 86 delegados, y la representación acreditada de otros 68 asociados.



El presidente dirigiéndose a los asistentes a la Asamblea.

mente a cabo una auditoría, con el fin de aclarar cualquier duda al respecto. Se propuso convocar una nueva asamblea el próximo mes de marzo, donde se presentaría el resultado de la auditoría a todos los socios.

La página web de la Asociación está resultando un gran éxito, ya que diariamente es visitada por una media de mil usuarios

También se propuso el sorteo de la grúa para el próximo cinco de enero de 2007, coincidiendo con la Lotería del Niño.

Otro de los puntos importantes de los que se informó, fue el incremento experimentado en la incorporación de nuevos socios, tanto empresas como autónomos, durante este último año y especialmente en los tres últimos meses.



En las imágenes de arriba, diferentes detalles de la Asamblea Nacional.



Tras la Asamblea tuvo lugar una agradable comida.

Claudia, nuestra auxiliar de la Asociación.

La página web de la Asociación está resultando un gran éxito, ya que diariamente es visitada por una media de mil usuarios, resultando vital como plataforma de información, para todos los socios y visitantes, cumpliendo su principal objetivo, que es el de informar a todo el sector de lo acontecido en el mismo. De ello se dio amplia información.

Además, diferentes socios se dirigieron a los presentes, insistiendo en la unión de todos para conseguir el objetivo común: SER RECONOCIDOS y DEBIDAMENTE VALORADOS. Sin duda el fin cada vez más próximo gracias al esfuerzo de esta GRAN FAMILIA.



José Bas Piñol

Ernesto Rodríguez

Emilio Domínguez del Valle.

Los nuevos miembros de la ejecutiva de ANEAC

Emilio Pastor, no lleva demasiado en ANEAC, tan solo tres o cuatro años. Su empresa, Transgrúas Pastor, se encuentra en Sagunto (Valencia).



Francisco M. Vadillo, Emilio Pastor, M.ª Carmen Ricart y Víctor Docon

—¿Por qué en la ejecutiva de ANEAC?

—Creo que en el sector estamos aun en pañales y queda mucho por hacer. Me gustaría aportar mi granito de arena y luchar por un sector profesional.

—¿Tu compromiso con los socios?

—Limar asperezas.

Francisco M. Vadillo, es otra de las nuevas incorporaciones a la ejecutiva de ANEAC. Es socio desde el 2004 y su empresa se llama Grúas Jiauto, S.A., encontrándose en Málaga.

—¿Qué te llevó a formar parte de la ejecutiva de ANEAC?

—El presidente que me convenció y la verdad no me pude negar.

—¿Cómo será tu participación en dicha ejecutiva?

—Ayudando en lo que se pueda y repartiéndonos el trabajo, porque todas las cosas no las puede hacer una sola persona.

Victor Docon es el socio 299 de ANEAC, asociación a la que pertenece

desde casi sus inicios. Su empresa Grúas Sant Andreu, se encuentra en la localidad barcelonesa de Sant Andreu de la Barca. Sobre su incorporación nos comentó:

—Yo estaba en la ejecutiva de FENEAC y mi idea es la de continuar adelante, e intentar que los socios sepan que siempre estaré a su lado. Necesitamos conocer sus opiniones para poder trabajar y trasladarlas a los foros que sean precisos.

—En tus palabras ya contestas a la pregunta que pensaba formularte sobre ¿cuál es tu compromiso con los socios?

—Bueno, mi mensaje sería que todas las asociaciones vayan de la mano. Siempre habrá problemas, pero hay que dialogar y entendernos para conseguir lo mejor para los socios, sean de donde sean.



Nuestro agradecimiento a Asador Los Condes de Pozuelo que amablemente nos cedió sus salones para la celebración del acto. Tel.: 91307 73 00

Todos siguieron con interés los temas abordados durante la Asamblea. A la derecha, el propietario del Asador los Condes, donde se celebró.

CRISTINA REDONDO, DIRECTORA PROVINCIAL DE LA JEFATURA DE TRÁFICO DE CÁCERES

El mejor medicamento: "LA PREVENCIÓN"



Hace poco escuchaba con sorpresa una conversación en la que una educada señorita respondía con la palabra "CADENAS" al estornudo de un vecino que bajaba con ella en el ascensor. Se trata de la nueva campaña que la Dirección General de Tráfico ha puesto en marcha con motivo de la llegada de los rigores del invierno. Y es que cuando aparecen los primeros síntomas del resfriado, es tiempo de zumo de naranja y bufanda en el cuello. Hay que abrigarse; hay que vacunarse, o sea, hay que prevenir. Y para el coche... los mismos cuidados: anticongelante, depósito lleno, y las mencionadas cadenas. Que por cierto, no basta con llevarlas en el maletero. También hay que saber ponerlas.

Y es que esto de la conducción es algo muy serio. Mucho más en condiciones extremas: las zonas de umbría pueden cobijar placas de hielo; las nieblas pertinaces de las mañanas de invierno dificultan sobremanera la visibilidad. La lluvia disminuye la adherencia del neumático a la calzada y la nieve puede dejarnos bloqueados en los lugares más insospechados. Para combatir todos estos síntomas, el mejor medicamento: "LA PREVENCIÓN".

Aumentar la distancia de seguridad; adecuar la velocidad a nuestro campo de visión o al estado de la calzada; extremar la atención; llevar a punto nuestro vehículo o informarnos del estado de la carretera por la que pensamos circular. Estas y otras medidas constituyen, sin duda, la mejor apuesta por nuestra seguridad.

Porque todavía son demasiadas las víctimas por accidentes de tráfico. Y ello, a pesar de que los datos de este pasado mes de octubre nos hacen pensar que la tendencia a la baja experimentada desde el 1 de julio, fecha de entrada en vigor del permiso de conducir por puntos, se consolida. Del 1 al 31 de octubre perdieron la vida 237 personas. 48 menos que en el mes de octubre del año pasado. Pero todavía son 237 familias rotas.

Por eso, y más si cabe en esta época del año, extrememos todos la precaución. Tomemos una buena dosis de PRUDENCIA antes de coger el coche. Recuerden: se administra sin receta y no tiene efectos secundarios.



truck suite

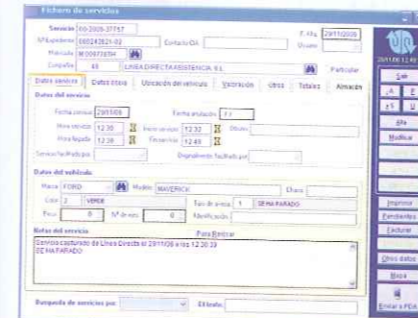
GESTIÓN INTEGRAL PARA EMPRESAS DE ASISTENCIA EN CARRETERA

AUMENTE LA PRODUCTIVIDAD DE SU EMPRESA Y DE SUS VEHÍCULOS
MÁS DE 15 AÑOS DE EXPERIENCIA NOS AVALAN

Con Truck Suite le ofrecemos:

- ✓ Sistema de gestión y facturación de servicios
- ✓ Sistema de localización de vehículos por GPS y envío de servicios a pda's
- ✓ Sistema de captura de servicios desde las compañías
- ✓ Sistema de mensajería SMS
- ✓ Visualización de los vehículos por Internet

Truck Suite



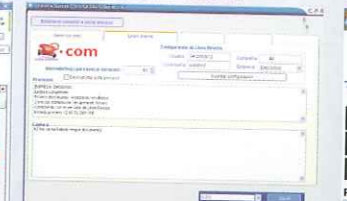
Gestione los servicios y la facturación a las compañías y envíe los servicios a las pda's con un solo click.

Truck Suite GPS



Controle la posición y estado de todos sus vehículos en tiempo real. Manténgase comunicado con sus conductores usando el sistema integrado de mensajería.

Truck Suite Web



Reciba de forma automática los servicios de las compañías por internet.

Truck Suite PDA



Proporcione este sencillo sistema al conductor de su software de navegación.



Vehículo averiado

Inicio del servicio

El conductor solicita a la compañía un servicio de asistencia. La compañía receptiona el servicio y lo asigna a su empresa



Central de asistencia

Recepción del servicio

El servicio es recibido por teléfono o por Truck Suite Web y dado de alta en el sistema de gestión Truck Suite

Envío del servicio a la grúa

El servicio es enviado directamente desde Truck Suite a la Pda del gruísta. Este lo recibe y lo procesa directamente en la Pda. Una vez que el servicio es aceptado, la Pda manda un mensaje SMS al conductor del vehículo. Con este sistema se actualizan de forma automática los datos del servicio: horas de inicio, recogida y fin, kilómetros recorridos, patrullero que realiza el servicio y destino del vehículo.



Compañía de asistencia



Grúa con PDA

TENEMOS TODO LO QUE UNA EMPRESA DE ASISTENCIA EN CARRETERA NECESITA



Pilar Bahena, Ejecutiva Nacional ANEAC-FENEAC

tar, altibajos tan grandes como presiones de las más bajas, por personas inescrupulosas, para que lo dejase. Y llega un momento donde estás en tu oficina, son las doce de la noche, crees que vas a enloquecer, ya ni tu familia puede darte una respuesta acertada porque han vivido cada paso contigo y tan vehementemente que ellos mismos están desorientados, y te sientas en tu silla, miras el teléfono, lo levantas y escoges el camino acertado, y llamas a esa hora, al hombre correcto: Rafael Merino. Le cuentas la verdad de tus angustias, le hablas de frente, y se da comienzo a lo que es hoy en día un gran equipo, ese bastón que siempre está ahí para levantarte y enderezarte, igual en lunes que en festivo, o en domingo, así aunque muchas veces sea la una de la mañana. Así ha sido mi comienzo.

“Un año con vosotros”

Y me piden un año, 12 meses, 365 días... sí que lo puedo decir perfectamente 365 días. No hay noche ni día que no esté presente en alma, cuerpo y mente para cuando me necesitéis.

Aneac y Pilar, un año de muy buenos momentos, y lo mejor, el aprendizaje y el enriquecimiento interior. Maravilloso, sus componentes: la gente como tú, con más y menos problemática que las tuyas propias. Me encuentro rodeada de una buena familia, y como familia nos perdonamos a veces las impertinencias, como no, si no, ¿cómo afianzaríamos los lazos, cómo crearíamos unos a los otros, si en momentos de estrés te dejases llevar por el resentimiento o por una mala palabra dicha en el momento y lugar equivocado, no?. Por eso estamos donde estamos, y hemos ganado tanto, y lo más importante, nos hemos sostenido y estamos creciendo.

Sí amigos, altibajos los que queráis, pero esos son los que le gustan a Pilar Bahena, caer y volverse a levantar,

“Sencillamente me he enamorado de ANEAC”

Más momentos difíciles: Quizá mi llegada a la oficina, no quería llegar atropellando a nadie, pero también sentía que debía estar ahí y meterme de cabeza contra viento y marea. Y contaba con otro factor no digamos en mi contra, pero si mientras demostraba quién soy y mis sinceras intenciones, tenía ahí un obstáculo, ¿cómo ganarlo? Pero creo fielmente en que Dios, todo lo pone en su lugar, en el momento indicado, y la paciencia y el tiempo son tu mejor aliado, y todo se fue dando poco a poco. Mi primer sentimiento las palabras: Pilar EL OJO DEL AMO ENGORDA AL CABALLO, y dice Pilar: Y SI EL CABALLO NO SE DEJA VER COMO LO ENGORDÓ? ¿CÓMO CUIDARLO? Pero lo dicho: todo llega cuando tiene que llegar. Y siento que he hecho tan poco, tan poco, y dentro de lo poco que hago se ve como si fuese tanto, y me pregunto, y me respondo a mí misma: sí Pilar, sigue así, y ¿sabes por qué? Porque lo haces con cariño y con amor, porque crees en ti misma, porque eres una mujer de ideales y por ellos moriré, Y PORQUE SENCILLAMENTE ME HE



Pilar junto a su marido Arturo Piedrahita.

ENAMORADO DE ANEAC, y cuando amas te entregas, y le decía hace unos días compartiendo una cena con José Bas, soy profesional, y hasta tengo un master, y aunque aquí en España tendría que estudiar y homologar mi carrera, mis humildes y pocos conocimientos quiero dejarlos y entregarlos a esta Asociación, a su gente, que es la misma tuya compañero y la misma mía. Aneac somos todos. Y hay personas a las que ves y sientes tan indefensas, preguntas tan sencillas de responder y resolver, y sin embargo para algunos con menos capacidad y con más experiencia en el trabajo puro y duro que la misma tuya, se les vuelven un océano, que la paciencia va surgiendo y empiezas a explicar el cómo, por qué, y poder o no poder hacerlo.

Hace unos días me enviaron un mensaje donde un psicólogo le sugería a sus pacientes, que para vivir bien, con ánimo, con energía y tener el espíritu vivo y alegre y la mente abierta...HABÍA QUE CONSEGUIRSE UN AMANTE, y decía que unas se marchaban indignadas, otras se reían sin parar y otras simplemente preguntaban, ¿y cómo es eso de conseguirme un amante doctor? Y él les decía; si el amante ya lo tienen de carne y hueso pues ole, pero si no lo tenéis es la hora, puedes volver de cada paso y actividad en tu vida, tu amante, ese qué y por qué, llenar tu vida de ilusión, de ánimo, de ganas de luchar y vivir. Y a mí el servir, ayudar y sentir que me necesitan y que puedo dar de lo poco que sé y soy, me inunda de ánimo, ganas de vivir, me ilusiona y me apasiona, el sentir que los socios de Aneac, estén atendidos, vean resueltos sus problemas o dudas, te da una gran satisfacción personal, es un enriquecimiento inexplicable, es algo que no te da el dinero, ni el poder, es ese toque de adrenalina que no sabrías explicar. Y en verdad te digo, eso te colma.

“Uno de nuestros más altos objetivos era el reencontrar a la Asociación con sus socios, que seguían ahí fieles y siguen y a todos ellos gracias”

Cuando entré de lleno y vi, no digamos tanto desastre, pero si tanta actividad importante y básica para el correcto desarrollo de la oficina, sin hacer, y si estaba hecha era a medias, y vi a cuatro o cinco o seis luchando solos, y con el agravante de no estar aquí en Madrid, me dije Pilar... aquí te necesitan. Tenía dos opciones, dar la vuelta e irme a mi casa y oficina, o sentarme, ordenar y gestionar, y es lo que he hecho, me he sentado y día a día gestiono las labores que se van desarrollando en la oficina, y sin embargo no puedo estar todos los días, y las veinticuatro horas, pero todo el día estoy hablando con la auxiliar por teléfono y cuando tengo demasiado trabajo, nos hemos compenetrado muy bien con un e-mail y ella conmigo, para irle guiando de lo que debemos hacer y cuál es la mejor manera. Uno de nuestros más altos objetivos era el reencontrar a la Asociación con sus socios, que seguían ahí fieles y siguen y a todos ellos gracias, gracias por estar ahí y por aguantar, desearía conocerlos a todos, y a todos recogerles sus necesidades, angustias, preguntas, objeciones y sugerencias, su ideas, que me diesen ideas, para mejorar, pero poco a poco será. Lo que sí está claro es que un sólo hombre no podía y sin embargo me quedo perpleja de cómo mueve a sus socios y a su gente, de cómo le siguen, y de cómo creen en él, porque hay que vivirlo día a día junto a él, su gran preocupación, su afán. De ese gran hombre he aprendido y me enorgullece más aún leer cosas como esta:

Con sus defectos y sus virtudes, Rafael Merino ha conducido a Aneac al lugar donde le corresponde, posiblemente no sea perfecto, pero es una persona de palabra y se pone los pantalones por los pies, cosa que más de otra persona lo desearía, sin ánimo de ofender a nadie, ya que el tiempo pone a cada uno donde le corresponde. Me gustaría decir que todo el entorno de Rafael Merino cree en él y lo apoyará hasta donde él quiera. NO EXISTE, ningún otro dirigente con su honradez y su buen hacer.

Pues ese es el Rafael Merino que en verdad he conocido, y con el que trabajo cada día, un ser humano tan común, corriente y normal, un visionario, un líder. Me quedo con la sabiduría, calma y ternura de Paquito (Francisco García); la espiritualidad y el cariño de Mari Carmen; el señorío y lucha de un gran Paco Salinero; la alegría y gran espíritu de colaboración de Víctor



Docón; la sensatez, cabalidad y experiencia de Ernesto y debo decir el enorme cariño que siente Docu por Aneac. Me siento contenta porque he conocido gente maravillosa, de esta y otras asociaciones, gente que sé que tengo a mi alrededor para enseñarme, corregirme y guiarme en los momentos en que me he equivocado, y en los momentos en que me equivoco, ahí siempre están, solo tengo que estirar la mano o levantar un teléfono, a la hora, el día y el en momento que sea. *Lo visto somos 24 horas, 365 días al año.*

Y el reconocimiento en la Cena de Gala de Santa Susana, la verdad, no me lo esperaba. ¿Pero si acabo de llegar?, gracias compañeros, esos incentivos te dan más ganas de seguir luchando, ha sido la respuesta a la pregunta que a diario te haces: ¿lo estoy haciendo bien, estarán contentos conmigo, ha servido de algo mi trabajo? No necesito más respuestas. (Ese día me sentí tan feliz, que cogí mi móvil y llamé a mi padre y le di mis agradecimientos porque esa placa es más suya que mía, le di las gracias por hacer de mí la mujer que soy hoy en día). Y hoy en día puedo decir que tengo detrás de mí a tres grandes hombres, mi padre, mi marido y Rafael Merino.

ESTA ES ANEAC, UNA GRAN FAMILIA, UN GRAN SECTOR, CON PROBLEMAS, CON ÉXITOS, DERROTAS, VICTORIAS, CAÍDAS, NUEVAS LEVANTADAS, Y CON MUCHAS, MUCHAS GANAS DE HACERLO BIEN.

UN BESO PARA TODOS CON TODO MI CORAZÓN, AQUÍ ESTOY Y AQUÍ ME TENEIS HASTA QUE VOSOTROS MISMOS DISPONGAIS.

Pilar Bahena T.

Asociaciones vinculadas a ANEAC

ACEAC (CANARIAS)

José Luis Tacoronte
CENTRO COMERCIAL PUEBLO CANARIO LOCAL 214,
PLAYA DE LAS AMERICAS, ADEJE
TELEFONO: 922 78 70 69
FAX: 922 77 76 17
MOVIL: 610 777 666
E-MAIL: aceac@feneac.es

ASEXTEAC (ASOCIACION EXTREMEÑA)

Francisco García del Río (Paco Madrileño)
AVDA. PRINCESA SOFIA, S/N
C.E.P.A.N.S.A
06800 MERIDA (BADAJOZ)
TELEFONO: 924 389 036
FAX: 924 389 040
MOVIL: 619 037 658
E-MAIL: asexteac@feneac.es

AMAFAC (ASOCIACION DE ANDALUCIA MALAGA Y GRANADA)

Juan Carmona Arroyo
C/ JORGE MANRIQUE Nº 16, B-1
29660 MARBELLA (MALAGA)
TELEFONO: 952 817 361
FAX: 952 812 303
MOVIL: 629 44 42 40
E-MAIL:
gruascarmona@terra.es
y también
amafac@feneac.es

ABEAC (ASOCIACION BARCELONESA)

Rafael Merino Calderón
C/ TORTOSA 19Y 21
08912 BADALONA (BARCELONA)
TELEFONO: 93 460 34 35
FAX: 93 397 50 96
MOVIL: 666 407 407
E-MAIL: abeac@feneac.es

ABEAC (ASOCIACION BALEAR)

Manuel Fernández Luque
TELEFONO: 971 431 888
Mallorca

AARAC (ASOCIACION ARAGONESA)

Enrique Lahoz Sierra
AV/ ZARAGOZA 17
50100 ALMUNIA DE DOÑA GODINA (ZARAGOZA)
TELEFONO: 902 41 22 22
FAX: 976 812 313
MOVIL: 649 88 63 88
E-MAIL:
lahoz@automoviles-lahoz.com

AMEAC (ASOCIACION MADRILEÑA)

Francisco Salinero Herrero
C/ CERVANTES, Nº 9 4º C
28700 SAN SEBASTIAN DE LOS REYES (MADRID)
TELEFONO: 91 651 88 47
FAX: 949 33 52 52
MOVIL: 608 72 09 46
E-MAIL: ameac@feneac.es

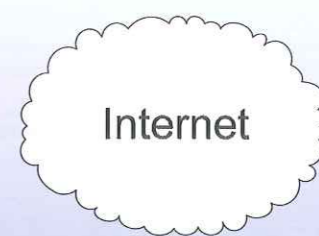
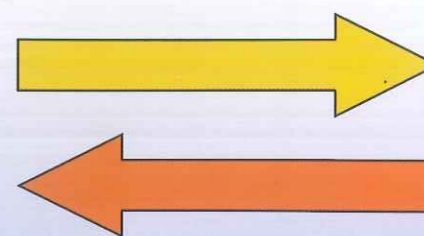
AVEAC (ASOCIACION VALLISOLETANA)

Ernesto Rodríguez Grande
C/ FERNANDEZ LADREDA, P. 1 NAVE- 26
47008 VALLADOLID
TELEFONO: 983 457 878
FAX: 983 224 720
MOVIL: 646 98 42 55
E-MAIL:
e.rodriquez@talleresavila.com

Gestione sus servicios con un coste mínimo



Compañía Asistencia



Internet



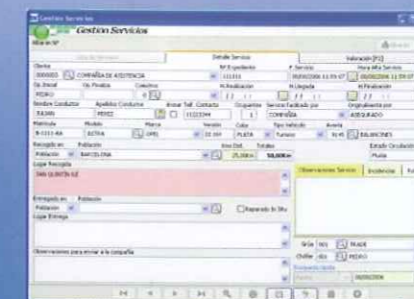
ClientIDX®



Reciba los datos del servicio desde Internet sin necesidad que la compañía le haga llamadas telefónicas

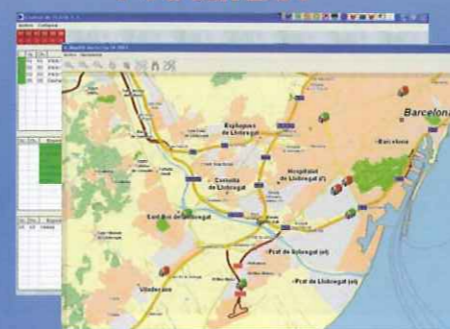


Gesgru®



Gestione todos los servicios de la compañías

FlotalDX®



Asigne de forma eficaz y rápida el expediente a su flota de grúas

Compatible con varios dispositivos móviles:



Envío de datos del expediente

Envío de datos de finalización del expediente

Relación de algunos de nuestros clientes que ya confían en nuestro sistema:

ALCALDE ASISTENCIA
ASISTENCIA DIANA
ASISTENCIA JIAUTO
ASISTENCIA VALMAR
AYUDA Y RESCATE 24 H.
BALLESTER
CARMELO MARTINEZ
CMAC
ELOY ASISTENCIA
EUROTRADIS

GRUAS ABRIL
GRUAS ASSUR
GRUAS CARLOS MARTINEZ
GRUAS CASTELLDEFELS
GRUAS CORB MARI
GRUAS CORBERA
GRUAS GARCÍA GARRAF
GRUAS GRANOLLERS
GRUAS HURTADO
GRUAS INTER PATTY

GRUAS JUAN
GRUAS MALLORCA
GRUAS MAN Y FER
GRUAS MARTIN
GRUAS PARICIO
IRATXE
J.M. ALONSO
JORDI CARRES
JOSE Y STELA ASISTENCIA
MARTHE ASISTENCIA

ORTELLI
RADIO GRUA SABADELL
SERAVE
SEVILLANA ASISTENCIA
TLLRES. GAMEZ SANCHEZ
TALLERES VIÑOLAS
TODO ASISTENCIA
USABIAGA CARGO
V.I.P. BY ESTEVE
VIC ASSISTENCIA

idx
informática

IDX Informática S.L.
Tfno: 93.436.00.42 FAX: 93.455.58.13
<http://www.idx.es>



José García flanqueado por Arturo Piedrahita y Pilar Bahena.

JOSÉ GARCÍA DÍAZ, DECANO DE ANEAC

“Quiero que este sector sea reconocido antes de que me muera”

José García Díaz, decano de la Asociación, hizo emocionarse con sus palabras a la mayoría de los asistentes a la asamblea de ANEAC. Le salieron de dentro, de lo más sentido de sus recuerdos. Su vida no ha sido fácil, sobre todo desde que un accidente, mientras socorría a un vehículo en la carretera, se le cayó encima la vida de su hijo. Desde entonces su empuje y fuerza, siempre ha marcado la misma dirección: “Quiero que este sector sea reconocido antes de que me muera”. Cuando dice estas palabras mira hacia arriba, es lógico, todo su esfuerzo de tantos años, va dedicado a su hijo.

“Yo era el maestro Pepe, tenía dos talleres de mecánica y el gruista era mi hijo. Tenía tres hijos. Uno era jefe de mecánicos de aviación en Barcelona; otro ingeniero de Honda en Europa; y el último no quería estudiar, llegó a juntar tres grúas y desgraciadamente la grúa se lo llevó”.

Una madrugada mientras cargaba un coche en la autovía de Castelldefels, otro vehículo lo arrolló, dejándolo herido de muerte bajo su propia grúa y dándose a la fuga.

Después de la trágica pérdida, Pepe se reunió con sus otros hijos, decidiendo continuar con la empresa de grúas que tanta ilusión le hacía a su hijo.

“Me destacué dando mítines en la comarca sobre los derechos que teníamos los gruistas. -Comenta Pepe- Siempre, y no se por qué, he llegado al corazón de la gente. En aquella época no era fácil salir adelante. Las compañías me señalaron con el dedo, como cabecilla del sector y me quitaron todo el trabajo. De un millón de facturación al mes, pasé a facturar treinta mil pesetas. Estuve dos años sin trabajar y los dediqué a estar al lado de Rafa, el presidente”.

Pepe estuvo dos años intentando conseguir algún dato de la persona que se llevó la vida de su hijo. Incluso acudió a un programa de televisión, ofreciendo veinte millones de pesetas a quien le facilitara dos números de la matrícula del vehículo que le arrolló. Pero no hubo suerte y decidió, con buen criterio, pasar página.

“A raíz de ese momento me subí en la grúa y me hice el gruista más viejo de la Asociación y por aquí continuo. Mi interés es que antes de morirme seamos un sector respetado, y lo pasado, pasado está. No quisiera morirme sin conseguir que este sector, que hasta ahora ha sido tan despreciado y sacrificado, y tan contrario a las compañías de asistencia, sea razonablemente reconocido y que se gane bien la vida”.

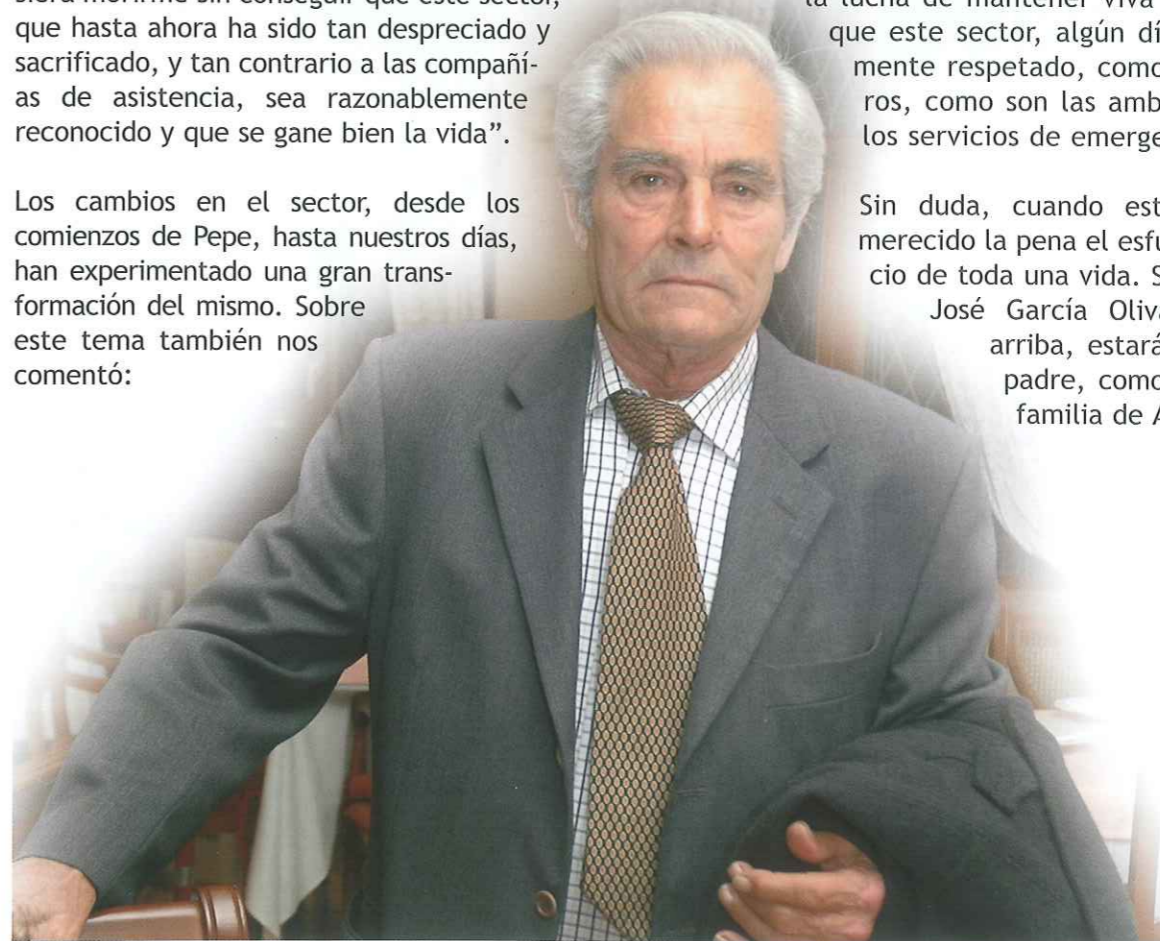
Los cambios en el sector, desde los comienzos de Pepe, hasta nuestros días, han experimentado una gran transformación del mismo. Sobre este tema también nos comentó:

“Se ha constituido la Asociación ANEAC. Somos una familia. Hemos conseguido mucho en la seguridad en el trabajo por la maquinaria que nos hace, por ejemplo FOIMA. Antes no teníamos más que “perolos” y hoy tenemos unas máquinas muy buenas. Eso influye mucho en la seguridad y en el modo de trabajar. Se ha conseguido mucho”.

José García, o Pepe, como ustedes prefieran, antes de terminar quiso mandar un mensaje a todas las personas que empiezan en el sector, desde su perspectiva de toda una vida dedicada a él:

“Puesto que este trabajo nos está dando de comer a miles de familias, tienen que ser perseverantes y constantes, que ayuden a ANEAC, y si hoy comemos a un cuarenta por ciento, al final de nuestra reunificación y reconocimiento, lo haremos al ochenta por ciento. La sociedad parece que se está sensibilizando, porque ya las compañías afortunadamente no son como antes, y tienen que terminar de reconocer, que somos un servicio de emergencias que prestamos una gran ayuda al señor que se queda averiado y que somos muy precisos. Tengo setenta años y estoy en activo, quizá no por la necesidad económica, sino por la lucha de mantener viva la esperanza de que este sector, algún día sea completamente respetado, como son los bomberos, como son las ambulancias y todos los servicios de emergencia”.

Sin duda, cuando esto ocurra habrá merecido la pena el esfuerzo y el sacrificio de toda una vida. Sin duda, su hijo, José García Olivares, desde ahí arriba, estará orgulloso de su padre, como lo está toda su familia de ANEAC.



Fin de semana en SEBULCOR

El pasado mes de noviembre, la Ejecutiva Nacional de FENEAC se reunió un fin de semana en Sebulcor (Segovia), con el fin de tomar las decisiones necesarias para poder canalizar, cristalizar y finiquitar cada adhesión a la Federación. Las nuevas adhesiones no podían esperar más, principalmente debido a que las diferentes Administraciones y Grupos de Trabajo, así como las diferentes propuestas recibidas, requieren cada día más atención y entrega por parte de la Federación.

Remitiéndose a la fecha del 25 de julio de 2006, donde cada una de las asociaciones pendientes de adherirse, firmó la "Carta de Intenciones para la Integración de las Asociaciones que Suscriben en la Federación FENEAC", y contando con la aceptación y unanimidad de conceptos

En Sebulcor se debatieron puntos de interés para el sector de Auxilio en Carretera.

de todas las Asociaciones presentes en la citada reunión, se decidió solicitarles por segunda vez y con fecha límite de aportación de la documentación requerida, antes del día 30 de noviembre de 2006.

Para otras Asociaciones que tuviesen pensada su incorporación, el plazo que se estableció fue hasta el día 22 de diciembre de 2006.

Así mismo, se debatieron puntos de interés para el sector de Auxilio en Carretera. Se recogieron propuestas, se expusieron peticiones y se habló sobre la posibilidad de abrir una bolsa de trabajo para los socios de FENEAC. En general se trataron temas relacionados con la Asociación y la Federación, informando de los avances realizados por el equipo de trabajo de la Ejecutiva.



Se habló sobre la posibilidad de abrir una bolsa de trabajo para los socios de FENEAC.



Pero además, el fin de semana fue entrañable para todos los asistentes. Terminada la reunión y la posterior comida, acudieron a un precioso paraje a recoger niscalos. Ni el frío que reinaba les impidió disfrutar del momento, como una gran familia.

La noche del día once acudieron a un conocido restaurante de Sepúlveda, para dar buena cuenta de un delicioso cordero y pasar otro momento rodeado de amigos.

Aunque las reuniones de trabajo fueron intensas, hubo tiempo para cambiar lotería.

Además del trabajo, el fin de semana fue entrañable para todos, recogieron niscalos, degustaron el cordero de la tierra y disfrutaron del momento como una gran familia.



Comunicado a nuestros socios y amigos:

A partir del próximo número se verá modificada la cabecera de nuestra revista, ocupando la parte superior de la misma el nuevo logotipo de ANEAC, imagen que acompaña a esta información.



Extremadura



Las asociaciones nacen para servir y nunca para servirse

Jesús Domínguez dirigiéndose a sus compañeros durante la última Asamblea.

Como fundador de varias asociaciones me permito dirigirme al colectivo de ANEAC: empresarios, que en mi modesta opinión, en su mayoría, no han entendido lo que significa asociarse. El asociacionismo no se ha inventado en el siglo XXI, se creó hace muchos siglos bajo la idea de unir a colectivos y personas con un mismo fin, agruparse bajo la mentalidad de servir a dicho colectivo.

Los que me conocéis sabéis que cuando publico alguna información en nuestra revista siempre lo hago con el mejor fin: ser comprendido e informaros y colaborar con mi pequeña opinión. Nuestra asociación necesita personas válidas, constructivas, honradas, con espíritu altruista para que siga adelante, estamos en un siglo difícil de sobrellevar, somos egoístas, poco sinceros, poco altruistas, en definitiva, nada generosos por el bien de los demás. Estamos en el siglo de las mentiras, donde todo vale, hipocresía, maldad, críticas, envidia. Me gustaría que nos pusiéramos a pensar cada uno de nosotros en qué hemos contribuido para que funcione la asociación desde que se fundó. ¿Qué has hecho tú para que todo funcione mejor? Haz un examen de conciencia y contéstate a ti mismo. La asociación ANEAC será lo que nosotros queramos que sea. Si no se hubiera creado en su momento tendríamos que crearla ahora, pero no con los fines que tienen algunos de los socios, que piensan atacar a las compañías y mirar intereses propios. Como dice el eslogan, "España es diferente", cada uno de nosotros somos

diferentes pero en el fondo todos debemos pensar lo mismo, ser una familia nacional, y como las buenas familias, mirar por los intereses de los demás miembros de la misma. Que nuestra asociación sea el espejo de las demás y no seamos destructores con nosotros mismos. Construir no es fácil. Destruir es muy sencillo. Compañeros empresarios, hemos evolucionado. Desde hace años, que nos llamaban los "roba-coches" en la carretera, hasta hoy, que en muchas ocasiones nos llaman los "ángeles de la carretera". De cada uno de nosotros depende que nuestros hijos sigan nuestro ejemplo de profesionalidad, honradez y eficacia en los servicios. No hace mucho, recuerdo una reunión de empresarios en la que se dijo que levantasen la mano quienes eran los mejores empresarios que allí estábamos, un servidor de ustedes sin ánimo de prepotencia, orgullo, ni vanidad, levantó la mano, porque es cierto que me considero el mejor en auxilio en carretera, porque tengo la plena confianza de que soy el mejor aún con todos mis defectos. Levantemos todos los socios de ANEAC la mano y digamos para nosotros que somos la mejor Asociación de España. De lo contrario, no esperemos que en un futuro se nos reconozca nuestro gran sacrificio que hacemos, 24 horas durante los 365 días del año, para sacar nuestra empresa y familia adelante.

Recibid un cordial abrazo

Desde vuestra tierra Extremadurapara España y Europa.

Jesús Domínguez Cuesta

DISPONEMOS DE LOS ÚLTIMOS MODELOS DE VEHÍCULOS DE TODAS LAS MARCAS DE:

TURISMOS TODOTERRENOS VEHÍCULOS LIGEROS VEHÍCULOS PESADOS

Aunque le parezca extraño
pregúntenos, porque seguramente
tendremos lo que Usted necesita.

desguaces
la
cabaña s.l.

Tfno. Coches 948303303 Camiones 948302555 – Fax.948302588

www.desguaces-lacabana.com.

e-mail: informacion@desguaces-lacabana.com

(31 195)-BERRIOPLANO(Navarra)

Galicia



Jorge Valera, diez años en la Asociación

“Siempre buscamos hacer cosas nuevas y gente que se implique y dedique horas a la Asociación”

Jorge Valera Álvarez es en estos momentos, como él mismo dice, un socio más de ANEAC en Galicia. Lleva en la Asociación diez años, un crédito más que importante para que su opinión sobre el sector y la actualidad de ANEAC, nos interese a todos.

Jorge comenzó comentándonos:

—Estamos intentando que se regule el sector, estar un poco más unidos, ser más profesionales y tener unas grúas homologadas para el fin que prestamos en la carretera y que seamos reconocidos por la Administración. Para ello es muy importante continuar con estas reuniones y comidas que mantenemos, que nos ayudan a llevarnos un poquito mejor unos con otros.

Sobre la Feria nos dijo:

—La Feria me parece bien. Todo lo que sea hacer algo siempre es bueno, es importante. Estoy muy satisfecho porque me encuentro un compañero de cada provincia de España y eso me satisface enormemente.

—¿Qué opinión te merece la Asociación y la gestión de sus órganos ejecutivos?

—Estamos en el camino. Las cosas siempre se pueden hacer mejor, pero el presidente se está preocupando y trabajando mucho para la Asociación. Se merece lo mejor porque dedica mucho tiempo. Como te decía al principio, se está en el camino de que todo se haga mejor.

—¿Qué te ha parecido la asamblea?

—Una opinión constructiva. Siempre buscamos hacer cosas nuevas y gente que se implique y dedique horas a la Asociación, que es lo que hace falta.

—Sobre la labor desarrollada en el Grupo de Trabajo 42 y en el Comité Nacional de Transporte por Carretera, nos comentó:

—Se están haciendo las cosas bien. Se están reuniendo todos los meses y creo que estamos avanzando. Pienso que las cosas van por el buen camino.

—¿Cuál es la principal problemática de las empresas de auxilio en carretera?

—Bueno, como para todas las empresas, el mercado está muy competitivo, fuerte y difícil. El gasoil está muy caro, los chóferes cada vez nos cuestan más dinero, porque el servicio que prestamos de veinticuatro horas, hay muy poca gente que quiera hacerlo, por lo que nos encontramos con grandes dificultades para conseguir profesionales adecuados. Eso sería lo principal a grandes rasgos.

—¿Consideras que el sector está lo suficientemente unido?

—No creo que estemos unidos al cien por cien, sería presumir de algo que no es verdad. Pero bueno, se van consiguiendo cosas. Hay dificultad para estar unidos porque somos envidiosos y poco profesionales en algunas cosas y esta situación puede llevarnos al fracaso, en temas concretos, o a la competencia desleal. Esto tiene que mejorar. Las empresas que puedan quedarse continuarán, y las que no, tendrán que cambiar de actividad.

—Sobre las nuevas sanciones de la Dirección General de Tráfico y su influencia en el sector, Jorge Valera nos comentó su opinión:

—Hay menos accidentes, no cabe duda. No podemos pensar que tenemos que seguir viviendo como antes, con las grúas toda la noche trabajando. Prefiero estar en un mercado más regulado, con menos accidentes, y no como anteriormente, que era más desastre..., por la noche, desorden en definitiva.

—¿Qué tal con las compañías?

—Bien, con nuestras negociaciones. Entiendo que estamos en un mercado tan competitivo que siempre nos quejamos. No es que estemos bien, pero no creo que lo haya mucho mejor.



WARN



**BOLSA DE ACCESORIOS
POR LA COMPRA DE UN
CABRESTANTE INDUSTRIAL
* Hasta el 30 de Junio**



**CONTROL REMOTO
INALÁMBRICO**



CABRESTANTES INDUSTRIALES

HIDRÁULICOS

serie 6	- 2.700 kg.
serie 9	- 4.100 kg.
serie 12	- 5.400 kg.
serie 15	- 6.800 kg.

ELÉCTRICOS 12 y 24 v.

serie 9	- 4.100 kg.
serie 12	- 5.400 kg.
serie 15	- 6.800 kg.

**FIABILIDAD
RENDIMIENTO
RENTABILIDAD**

WARN
TODO EN CABRESTANTES

GATO MECÁNICO
JACKALL

Lodax
WIRELESS SOLUTIONS

implementos s.a.

General Pardiñas, 112 bis • 28006 Madrid
Tel. 91 562 38 98 (5 líneas) Telefax 91 562 11 85

► www.implementos.com ◀

E.mail: implementos@implementos.com

Aragón



José Alonso Doto es el secretario de la Asociación Aragonesa de Rescate y Auxilio en Carretera

“Necesitamos unirnos para poder hacer más cosas juntos”

—¿Desde cuándo estás en ANEAC?

—Desde su inicio, somos de los socios fundadores.

—¿Qué problemática especial del sector existe en vuestra zona de actuación?

—En especial la falta de chóferes y gente especializada para desarrollar nuestra actividad. No se encuentra gente cualificada.

—¿A qué es debida esa escasez de personal?

—El problema es que son colectivos muy cortos y hay poca gente que se dedique a esto. Tienes que pasarte tres meses enseñándole a un chofer y cuando ya sabe dice: “Es que los fines de semana como no quiero trabajar me voy”. Ha aprendido, va a otra empresa, está tres meses y se va. Encontrar un empleado no es fácil. La solución puede estar en la mano de obra extranjera. Funciona en otros sectores y podría darse también en el nuestro.

—¿Qué te parece la Feria de Auxilio y Rescate que organiza todos los años la Asociación?

—Me parece bien, porque es un punto de reunión muy importante, ya que por desgracia nuestro trabajo nos absorbe y no podemos vernos demasiado, y en esos sitios podemos hablar y comentar sobre los problemas que hay en el sector.

—¿Qué opinión te merece ANEAC y su gestión en los distintos foros donde os representa?

—Lo importante ha estado bien llevado. Hay algunos problemas, pero como en todas las empresas, problemas mínimos. Luego, hay que seguir trabajando porque aun no estamos bien reconocidos. En los puentes, o en la “operación salida”, a los únicos que nombran es a la Guardia Civil, a los bomberos y a la Cruz Roja. Nunca a las grúas. Las grúas hacemos una labor que es tan eficaz como la de las instituciones que te acabo de nombrar. Nosotros, en el momento que nos llaman, dejamos lo que sea por ir al lugar del accidente, porque sabemos que está detrás de una curva y hay peligro. Tenemos que retirarlo pronto, porque equivale a que haya otro accidente. Colaboramos como el que más, y no nos vemos reconocidos, no nos valoran.

—¿Se va avanzado en los problemas históricos del sector?

—Se va avanzando porque hemos pasado de ser los “pistoleros”, a “los ángeles de la carretera”, como dice Jesús Domínguez “Docu”. No digo que no quede alguno, pero no, ya no hay, debe

quedar Barba Roja únicamente. No hay grúas piratas. La gente nos gastamos dinero en grúas, y ya se ven por las carreteras y las ciudades, máquinas que dan una imagen. Las compañías por otro lado también te exigen que des esa imagen y si lo haces te lo agradecen.

—¿Cómo ves la actualidad del sector?

—El principal problema es el económico. Tenemos que hacer grandes inversiones. No estamos unidos aun del todo, aunque antes no nos podíamos ni ver, y ahora nos sentamos a comer, hablamos y comentamos. Mira, los bancos son muy fuertes pero se fusionan para serlo más. Ahora muchas compañías de seguros trabajan por teléfono, con el ahorro que esto les supone. A nosotros si nos dejaran asociarnos de alguna forma, tener grúas de diferentes compañías, con un mismo color y que se indicara para cual se estaba realizando el servicio, nos ahorraría un montón de dinero. Ahora, por ejemplo, tenemos cinco grúas y cada una de ellas pintada con los colores de una compañía diferente. Nos obliga a tener cinco chóferes. En fin una barbaridad difícil de soportar económicamente.

—¿Qué faltaría entre vosotros?

—Más unión, mayor número de socios en la Asociación y por supuesto más diálogo. Unirnos para poder hacer más cosas juntos. **Cambiando de tema y para terminar, ¿Qué incidencia en cuanto a siniestralidad ha tenido en vuestra zona la implantación del carné por puntos?**

—La Guardia Civil está al corriente de muchos de los accidentes que se producen, pero yo creo que hay entre un treinta y un cincuenta por ciento de los que no tienen conocimiento. Por ejemplo, un señor se ha salido de la carretera, va bebido, ha dejado el coche ahí y se ha ido a dormir. No quiere que le hagan la vueba de alcoholemia. Por la mañana te llama y te dice: “Oye veme a buscar el coche a tal sitio”. Otros que han tenido un pequeño golpe, lo han arreglado entre ellos y no ha intervenido la Guardia Civil. Nosotros sí que sabemos los accidentes que se producen y estaríamos en condiciones de realizar un estudio estadístico para las compañías. La Guardia Civil, solo aquellos en los que interviene. Lo que he notado es que cuando un coche circula a noventa por una carretera, todos van a la misma velocidad, y se forman unas colas enormes. Es horrible, peor que nunca.

ISUZU RODEO ISUZU SERIE N



Isuzu pone a su disposición una amplia gama de vehículos carrozables con grúas de rescate y auxilio. El Isuzu Rodeo, homologado a 3.480 Kg., le ofrece soluciones para su trabajo diario, incorporando una novedosa caja de cambios automática y la suspensión neumática de diseño exclusivo. El Isuzu Rodeo tiene una garantía de 3 años o 100.000 Km. (MMA 3.480 kgs).

Isuzu Serie N, gracias a la robustez del chasis, se convertirá en su más fiel compañero de trabajo. Isuzu le ofrece 2 camiones de la serie N para carrozar una plataforma porta vehículos: NPR con una MMA de 6.200 kgs y NQR de 7.500 kgs MMA, ambas versiones con la posibilidad de caja de cambios automática (NEES2).



GAMA RODEO PICK UP GAMA SERIE N

GAMA RODEO PICK UP: Cabina Sencilla, Cabina Extendida, Doble Cabina. Transmisión 2WD-4WD. Motores diésel 2.5-3.0. Potencia 100-130cv.

GAMA SERIE N: MMA de 3.500 a 7.500 Kg. Motores diésel 3.0-5.2. Potencia 131-175 CV. NKR, NPR, NQR.

*Consumo combustible combinado Rodeo Pick-up entre 8,09 y 9,75 L/100 Km. Emisiones CO₂ combinadas 213,59 y 257,77 g/km.

ISUZU

Tecnología Japonesa. Fiabilidad Universal

Cataluña



Jordi Carretero pertenece a la ejecutiva de ACEAC desde 1999

“Nuestro principal problema es el intrusismo, la competencia desleal”

Jordi Carretero, propietario de Auto-grúas Sant Jordi, S.L. de Barcelona, pertenece a la ejecutiva de ACEAC desde 1999, antes de que ésta formase parte de ANEAC. En su zona de trabajo destaca como principal problema el intrusismo, aunque considera que con paciencia y buen hacer, llegarán a consolidarse: “La Administración es lenta, pero llega”. -Comenta-

-Como parte implicada en la organización de la Feria, ¿qué opinión te merece la misma?

-Estamos dignificando el sector. Estamos cambiando la idea de: gruista igual a pirata, a gruista igual a salvador, y este es un punto donde quiero que hagas hincapié. Hemos pasado de ser considerados piratas y atracadores, a salvadores y hasta *supermanes* en un momento dado. A todo esto, por su expansión y reconocimiento, está ayudando la Feria.

-Háblame de la situación actual de ANEAC.

-La Asociación es un proyecto de futuro. Estamos dignificando al sector y estamos llegando a cotas que jamás hubiésemos pensado que nos reconociese la Administración. El crecimiento de la Asociación en seis años ha sido brutal, y no podemos desfallecer. Tenemos que superar todas las inclemencias que nos puedan llegar, e intentar conseguir que, lo que hemos planteado a la Administración hace tres años, porque la Administración es lenta, consigamos un proyecto que nos dignifique y nos coloque en el lugar donde debemos estar.

-¿Qué te ha parecido la asamblea?

-Ha sido positiva. Siempre hay que buscar el lado positivo. Esta asamblea busca además sacar al socio fiel, porque el principal problema que tenemos nosotros es el intrusismo, la competencia desleal. La gente que trabaja con un autónomo, con una grúa, sin permisos, sin carga asegurada, sin ningún tipo de referente legal, siendo nuestra competencia, y las compañías lo asumen. La Asociación es el vínculo que nos tiene que unir a todos, dignificando el sector y llegando a ser empresas dignas y reconocidas.

-Jordi continuó comentándonos:

-Considero que vamos labrando un camino y a la vez lo estamos matizando para que no pueda surgir ningún lastre improcedente.

-Además del intrusismo al que anteriormente hacías referencia, ¿cuáles son en tu opinión los otros grandes problemas del sector?

-Trabajamos para un sector cerrado que es quien marca las directrices. Lo que si está claro es que el cliente, al fin y al cabo, es el automovilista que se queda averiado o tiene un problema, con lo cual depende de su compañía de asistencia y jamás de la grúa más cercana, que es quien tendría que realizar el salvamento. Depende de la grúa concertada por su compañía, en el radio donde él se encuentra. Se trata de una tarifa plana tipo Telefónica: “Llame, espérese y cuando podamos iremos a buscarle”. Eso es lo que tenemos que intentar abolir. La grúa más cercana es la que tiene que acudir al servicio. Cuando se produce un accidente y se bloquea una carretera, generando problemas importantes, se llama a la grúa concertada y no a la más cercana, y somos un servicio de auxilio y rescate en carretera. Como servicio que ofrecemos, tenemos que vender el mejor

-¿Consideras que está unido vuestro sector?

-El sector, a pesar de los problemas que podamos tener, está unido, porque el gruista autónomo está un poco harto de que las compañías de asistencia tengan copado el mercado y, o estás con ellas o fuera. Pero si es cierto que nuestro sector está un poquito complicado. Dentro de ello es muy importante el tema de la unificación mediante la Asociación. Primero nos sirve para expresar nuestros problemas y diferencias y poderlo plantear a nivel de grupo y no de forma personal; y segundo, para poder encontrar soluciones de grupo, que a veces son inviables a nivel personal.

-¿Qué opinión crees que tiene de vosotros la Dirección General de Tráfico?

-La Dirección General de Tráfico tiene una postura, que a base de nuestra lucha ha cambiado, porque nos ven, ya no solo como buitres de carretera, sino como colaboradores que nos necesitan. Los que antes nos sacrificaban, ahora nos justifican.

Para terminar Jordi dijo:

-Pensamos que entre todos el futuro sea mejor. Si vendemos servicio, tiene que ser el mejor, y si nos ayudan a nivel asociacionismo con las compañías de seguros, buscaremos una manera para que la operativa sea mucho más rápida, eficaz e interesante para todos.

COPEL Grupo GDC, S.L.
C/ Fuentespina, 14 - Local 9
28031 Madrid
Telf.: 902.435.505
Fax: 915 343 471

COPEL

GDC
GRUPO
Gestión & Desarrollo Corporativo

COPEL GRUPO GDC CORREDURIA DE SEGUROS DE AMBITO NACIONAL AL SERVICIO DE LAS EMPRESAS DE ASISTENCIA Y SALVAMENTO

!!! ATENCIÓN!!!

IMPORTANTE ACUERDO DE COLABORACIÓN PARA LOS ASOCIADOS DE ANEAC

Hemos formalizado un acuerdo con **ANEAC** para la comercialización de seguros para todas las empresas asociadas.

Todas sus coberturas de manipulación, transportes y explotación de su empresa en una sola póliza:

- **Responsabilidad Civil de la carga, con inclusión de la manipulación de la misma.**
- **Responsabilidad Civil Patronal por las posibles reclamaciones de los empleados de su empresa en caso de accidente.**
- **Responsabilidad Civil de explotación, que cubre todos los hechos derivados de la actividad de su empresa, incluyendo la cobertura tanto dentro de sus instalaciones, como por los trabajos efectuados en el exterior de las mismas.**
- **Daños ocasionados a los vehículos porteados durante la operación de transporte de los mismos.**

Con esta solución obtendrá un **ahorro del 60%** sobre su coste actual.

Otras ventajas:

- **Ahorro de hasta un 30%** en las pólizas de sus instalaciones, convenios colectivos y los seguros de circulación de sus vehículos.
- **Ahorro de hasta un 20%** en todos los seguros particulares.

¡NO LO DUDE, PIDANOS PRESUPUESTO SIN COMPROMISO!

MONCAR EUROPA S.L.

una empresa
dinámica y
con visión
innovadora



MONCAR EUROPA S.L. es una empresa dedicada exclusivamente a la fabricación de remolcadores, gracias a su especialización se ha convertido en un referente para muchas empresas.

Aunque Moncar Europa S.L. es relativamente joven ha conseguido ser el punto de mira de muchos profesionales del sector.

Empresa dinámica y con visión innovadora no escatima en utilizar las nuevas tecnologías para ofrecer en sus remolcadores la más alta calidad, cuidando los pequeños detalles para conseguir una larga vida en su uso cotidiano.

MONCAR EUROPA S.L. se presenta con un producto de diseño, y una fabricación y montaje propio, controlado al mínimo detalle.

MONCAR EUROPA S.L. empezó con la fabricación de la Express 2000, cogiendo los patrones de conducta de los mejores remolcadores ligeros del mercado mundial y la colaboración de profesionales de la hidráulica, Moncar pudo crear el que hoy en día es el más potente remolcador ligero del mercado. De manos de Pedro de las Heras y José Manuel Rodríguez gerentes de la empresa MONCAR EUROPA S.L. está experimentando una gran aceptación por parte del sector.

Hoy en día MONCAR EUROPA S.L. cubre las necesidades en todo tipo de remolcador con su amplia gama de productos Express Pick-up, Express 2000, Express 3000, Express 5000, Express 20TX y la Express 45TX.



¿POR QUÉ LA EXPRESS 2000 ES SUPERIOR FRENTE A OTROS EQUIPOS DEL MERCADO?

1. Fabricación en chapas y tubos de acero de calidad ST52.3 y Domex 690, con coeficientes elásticos que oscilan entre los 520 y 700 N/mm². Mayor resistencia al trabajo y sobreesfuerzos que las chapas de hierro o acero usadas en otros equipos.
2. Estructura totalmente reforzada, no únicamente en puntos de unión o de sobreesfuerzo.
3. Ejes de giro fabricados con barra cromada y casquillos fabricados en bronce self-oil de alta resistencia, alargando la vida útil del equipo y evitando reparaciones frecuentes en otros equipos fabricados con barra de hierro normal.
4. Sistema de doble cilindro de elevación que aporta una mayor estabilidad al equipo que con un solo cilindro.
5. Capacidad de elevación superior a la de otros equipos.
6. Presión de trabajo inferior al de otros equipos, permitiendo trabajar a la máquina con mayor seguridad y menor esfuerzo, evitando así averías y reparaciones comunes en otros equipos.
7. Sistema de horquilla-pala automática que permite la fijación del neumático del coche a remolcar en un tiempo mucho más reducido que el de otros equipos manuales. La rueda del coche queda fijada a la pala en cuestión de segundos y con sólo apretar un botón.
8. Mando a distancia vía radio para todas las funciones, posibilitando el uso del equipo desde cualquier punto sin necesidad de cables. Con cable de seguridad para trabajos en zonas con inhibidores de frecuencia o en caso de agotarse la batería del emisor.
9. Opción de cámara de vídeo trasera con visión nocturna, que unido al sistema de pala automática y al mando a distancia, permiten fijar los neumáticos y recoger el vehículo sin bajarse de la cabina.
10. Sobrechasis especial de fabricación exclusiva Moncar Europa SL, que permite acoplar el equipo al chasis del vehículo con rapidez y eficacia, reduciendo así los plazos de entrega de montaje y aportando mayor seguridad al conjunto vehículo-equipo.



PONGASE EN CONTACTO CON NOSOTROS LLAMANDO AL DEPARTAMENTO COMERCIAL.
TELF. 661211915



Sección coordinada por Emilio Domínguez del Valle, Abogado de ANEAC-FENEAC

El Comité Nacional del Transporte por Carretera y el Ministerio de Fomento llegan a un acuerdo sobre la nueva regulación de las autorizaciones de transporte de mercancías

En una reunión mantenida con el Subdirector General de Normativa del Ministerio de Fomento, Emilio Sidera, el pasado día 13.12.06 se ha llegado por el Comité Nacional de Transporte por Carretera, al que pertenece FENEAC, a un acuerdo sobre la regulación de las autorizaciones de transporte sobre el nuevo régimen de autorizaciones de transporte (tarjetas), que se regulará por Orden Ministerial y que básicamente, hasta que se nos dé traslado del definitivo texto que se enviará antes de fin de enero al BOE, contiene las siguientes novedades sobre el actual régimen en vigor:

Existirán dos tipos de autorizaciones referidas a la EMPRESA, A) SIN LIMITACIÓN (las antiguas MDP-Nacional, MDP-Comarcal y MDP-Local) que servirán para transportar en toda España sin límite de peso y radio de acción y B) LIMITADAS A TRANSPORTE LIGERO, para aquellos no poseedores de una tarjeta sin limitación y que se mantendrán como en la actualidad, o sea, vehículos de hasta 3'5 toneladas de carga útil serán ligeros y los de más de 3'5 toneladas de carga útil pesados.

Las autorizaciones locales y comarcales se convertirán en ámbito nacional automáticamente, para lo que habrá que solicitar el canje de las autorizaciones en la Administración de Transportes.

Para el acceso por primera vez al sector de pesado (o sin limitación) se exigirá disponer de 3 vehículos que sumen 60 toneladas de carga útil y con máximo 5 meses de antigüedad desde la primera matriculación. Para los que accedan al transporte ligero (o con limitación), se les exigirá disponer de un solo vehículo de hasta 5 meses de antigüedad.

Los que accedan por primera vez no podrán reducir su flota durante 3 años, ni sustituir vehículos por otros más antiguos ni tampoco disminuir de las 60 Tn de carga útil mínima exigida durante dicho periodo.

Los nuevos autónomos que accedan al mercado tendrán que tener a su nombre obligatoriamente la capacitación profesional. No obstante, a las sociedades se les permitirá que un tercero les aporte la capacitación como hasta ahora. A los autónomos que ya están en el sector se les respetará su actual situación y, en su caso, seguir contratando un capacitado.

Respecto a la TRANSMISIÓN DE LAS TARJETAS sólo se permi-

tirá la transmisión del conjunto de las que sean de un mismo titular, como hasta ahora, y únicamente se podrán transmitir las autorizaciones de pesado nacional (MDP-N), que hayan estado en manos de un mismo titular durante los 10 u 8 últimos años (pues falta determinar esta antigüedad) antes de la entrada en vigor de la Orden y que no haya reducido flota en los últimos dos años a la entrada en vigor de la Orden.

El adquirente de autorización de pesado (o, lo que es lo mismo: sin limitación) podrá ser titular de autorizaciones de transporte ligero, de privado complementario o que no sea titular de ninguna autorización, y, en caso de ser persona física, se le exigirá que posea la capacitación obligatoriamente a su nombre, salvo que ya fuera titular de autorizaciones de ligero, en cuyo caso se le permitirá que continúe con la modalidad de capacitación que ahora tenga.

En el caso de que transmiten los vehículos junto con la autorización a los que estén adscritos, éstos, o sea, la flota, no deberá superar la edad media de 6 años, si sólo transmite la autorización, el vehículo al que se vaya a adscribir no podrá superar los 6 años. Dichas adquisiciones no se podrán transmitir hasta 2017.

Igualmente los titulares de autorizaciones locales o comarcales que la orden transforma en nacionales pesado (o sin limitación) tampoco podrán transmitirla hasta transcurridos 10 años desde la conversión o sea hasta 2017.

Respecto al sector de auxilio y rescate en carretera se seguirá contemplando la exención de la regla de tener que tener al menos el 80% de conductores respecto a la flota de la empresa y se promoverá un régimen que permita flexibilidad a los que vayan a aumentar flota de pesado y tengan vehículos muy antiguos que superen la edad media de 6 años en conjunto, si bien está a determinar en el texto definitivo (este régimen también será de aplicación a mudanzas y distribuidores de GLP).

El texto completo de la Orden Ministerial se remitirá próximamente a las organizaciones del CNTC, y a FENEAC, y seguidamente a la Secretaría General Técnica del Ministerio de Fomento para su tramitación, por lo que estima que hasta finales del mes de Enero no estará publicada la Orden Ministerial en el BOE.

eurogruas

C/ Industria, 21 (P.I. El Pla) - 08980 Sant Feliu de Llobregat (Barcelona)
Tel: 93 685 47 00 - Fax: 93 685 44 74
www.eurogruas.org - e.mail: eurogruas@eurogruas.org



www.hmf.dk



www.omarsspa.it

Gruas Hidráulicas- Gruas de Rescate- Multicontainers



COMENTARIOS SOBRE EL NUEVO ROTT

Con fecha del 15 de noviembre de 2006 ha sido publicado en el BOE el Real Decreto 1225/2006, de 27 de octubre por el que se modifica parcialmente el Reglamento de la Ley de Ordenación de los Transportes Terrestres (ROTT)

Si bien, las novedades introducidas por el mismo ya han sido objeto de circulares e informes anteriores, por su importancia os hacemos un breve resumen de las más importantes que afectan al sector de auxilio en carretera como transporte público de mercancías:

Refuerzo de la actuación de la Inspección de Transportes, de modo que la misma podrá requerir a las empresas de transporte toda la documentación relativa a contabilidad, facturas, documentos laborales y otros documentos necesarios para la inspección.

Limitación en materia de capacitación profesional, previendo que el autónomo o empresa que dé de baja a su capacitado deberá buscar un nuevo capacitado en un plazo máximo de 3 meses (antes se concedía un plazo de 6 meses). En un periodo de 12 meses no podrá estar sin capacitado la empresa durante un plazo superior de 5 meses.

Exención de autorización de transporte (tarjeta) En transporte privado complementario (MPC) están exentos de autorización hasta 3'5 toneladas de MMA y su sólo será posible cuando se transmita al mismo adquirente la titularidad de la industria o negocio a cuyo servicio se encuentren afectas. Sin embargo en transporte público se mantiene la exigencia de autorización a partir de 2 toneladas de PMA. Todas las autorizaciones de transporte pasarán a estar referidas a la empresa en vez de al vehículo como hasta ahora. También desaparecen los ámbitos pasando todas las autorizaciones a ser de ámbito nacional, con excep-

ción en las actuales MDP locales que se mantienen congeladas en su número y ámbito.

En materia de facturación de transporte, en supuestos de colaboración entre transportistas, se establece que los servicios de transporte deberán ser facturados por el titular de las autorizaciones de transporte (ya sea transportista, intermediario, cooperativa o sociedad de comercialización) y en materia de cooperativas de trabajo asociado se establece la obligación de que la cooperativa tenga que facturar al cliente, impidiendo cualquier otra fórmula. Asimismo en caso de baja del socio de la cooperativa, ésta deberá compensarle si no es posible legalmente recuperar la autorización que en su día aportó.

Intermediarios. A los portales de cargas por Internet y por otros medios telefónicos o telemáticos se les exigirá una autorización de Agencia de Transporte al equipararse a dicha figura. Lo que a nuestro criterio implica que las Compañías de Asistencia deberán proveerse de dicha autorización.

Alquiler. Se establece la prohibición de alquilar vehículos ligeros sin disponer de autorizaciones de transporte.

En materia de Infracciones y sanciones se revisa el ROTT para adaptarlo en su contenido a la reforma de la LOTT aprobada en 2003 (Ley 29/03) de modo que lo desarrolle adecuadamente, estableciendo entre otras cosas que la prescripción se unifica en un año para todas las infracciones sean leves, graves o muy graves y se permite el pago anticipado de la denuncia con reducción del 25% y la renuncia a poder recurrir la sanción.

Para más información no dudéis en contactar con FENEAC o nuestra Asesoría Jurídica.

Gasóleo Profesional

La Agencia Tributaria ha explicado al Comité Nacional de Transporte por Carretera, al que pertenece FENEAC el funcionamiento de la devolución fiscal por el gasóleo profesional que se producirá a partir del 1 de Enero de 2007.

Se beneficiarán del gasóleo profesional, los transportistas de mercancías (entre los que están los empresarios y autónomos del sector de auxilio en carretera) de más de 7,5 Tn de MMA, de viajeros en autobús y de taxis, siempre que estén inscritos en un Censo de la Agencia Tributaria. (en la oficina de AEAT o por internet). Para inscribirse tendrán que comunicar a la Agencia Tributaria su NIF, el nº de la tarjeta/s de transporte, el nº de la cuenta corriente donde se hará la devolución del impuesto del gasóleo profesional, y, anualmente, el nº de kms. recorridos por cada vehículo.

El máximo de litros con derecho a devolución será de 50.000 litros anuales (5.000 litros en caso de taxistas). La devolución se realizará en la cuenta bancaria trimestralmente.

Según se adquiera el gasóleo en estaciones de servicio o en surtidor propio variará el método de devolución de modo que cuando el repostaje se realice en surtidor propio, la empresa de transporte tendrá que adaptar su sistema contable informático de forma que recoja la siguiente información: matrícula del vehículo, día, hora y litros repostados. Esta información deberá también quedar reflejada en el surtidor. La información deberá remitirse a la Agencia Tributaria trimestralmente por internet Y cuando la empresa realice el repostaje en estaciones de servicio, el pago se hará mediante una tarjeta de cobro de suministro (en la que deberá figurar obligatoriamente la matrícula del vehículo), la cual a su vez permita que la gasolinera identifique el número de litros, día y hora en el que se realizó la operación. Dichos datos los suministrará diariamente la gasolinera o la entidad emisora de la tarjeta a la Agencia Tributaria.

gruas sant jordi



COMPRA-VENTA
TRANSPORTE Y
RECICLAJE DE VEHÍCULOS
GESTOR AUTORIZADO VFU
NÚMERO E-899.05



Gremi de
Recuperació
de Catalunya



GRUAS SANT JORDI:
"un ejemplo a seguir en la adecuación a la nueva ley de intervención integral de la administración ambiental".



C/ Copèrnico, 30-32 Polígono Industrial Sesrovires 08635-Sant Esteve Sesrovires (Barcelona)
Tel. 93 779 81 70 Fax 93 779 81 71 Mòvil 609 69 46 15 e-mail: santjordi@gruassantjordi.com
www.gruassantjordi.com

TABLON de anuncios

**SE VENDE GRÚA
RENAULT MASCOTT**

Se vende grúa Renault Mascott 150/65, 6500Kg P.M.A. a/a. Agosto 2003, 320.000Km. Carrocería Monza de 5.5m y cuchara hidráulica, cabrestante hidráulico, revisiones realizadas en servicio oficial. Teléfono 651 804 405.

**VENDO MITSUBISHI
CANTER ACCIDENTADA**

Vendo Mitsubishi Canter, vehículo accidentado, chasis cabina. M.M.A 3500Kg. Tel: 657 966 999.

**SE VENDE GRÚA NISSAN
CABSTAR**

Se vende grúa Nissan Cabstar 45.120 de mayo de 2002, 4500Kg, a/a. 370.000Km. Motor nuevo con sólo 60.000Km. Plataforma Foima de 4.800mm, con wincher desplazable de 3600Kg. Tel: 606 365 151

**VENDO NISSAN PATROL
DE PALAS Y
CABESTRANTE**

NISSAN PATROL 24/11/94
CON PALAS Y CABESTRANTE,
CONSULTAR PRECIO: 666526101.

**VENDO MITSUBISHI
CANTER**

Vendo Mitsubishi Canter. P.M.A 7500Kg. Carga útil 3450Kg. Año 2001. a/a. Motor 140CV. Deslizante Encabo de 5.30m de plataforma. Tel. 639 15 28 15.

SE VENDE GRÚA RENAULT

Se vende grúa Renault 150.65 con aire. 6500Kg, abril de 2003. 150CV. a/a, 285.000Km. Plataforma de 5.5m de Cametal, con Wincher de 4600Kg desplazable. Tel 606 365 151

SE VENDE GRÚA M.A.N

Se vende grúa M.A.N 818SLC de 8600KG. Noviembre de 2001, motor 4600cc, 180CV, 410.000Km y carga útil de 3420Kg (no necesita tarjeta de pesados). a/a. Plataforma Foima de 5.5m con cabrestante desplazable manual de 4536Kg. Tel: 606 365 151.

**SE VENDE GRÚA NISSAN
ATLEON**

Se vende grúa Nissan Atléon 120 (125CV). 5600Kg P.M.A. a/a. de noviembre de 2003 y 181.000Km. Plataforma Cametal de 5.5m, con cabrestante de 3600Kg desplazable manual. Tel: 606 365 151

VENDO SCANIA

VENDO SCANIA, Grúa porta vehículos de 5 coches, perfecto estado, carrocería cametal, 260cv matriculada el 04-07-2002 con 423.000km hidráulico de 5000 kg con mando a distancia de WARN, elevallas, espejos calefactados, a/a..48.000€
Telf: 967 37 23 35 / 669 40 08 79

**VENDO GRÚA
PORTAVEHICULOS**

VENDO GRUA PORTAVEHICULOS NISSAN ATLEON 140 CV. AÑO 2001, DESLIZANTE ENCABO, PMA 8000KG, CARGA UTIL 3500 KG.
TELEFONO: 639 15 28 15

VENDO SCANIA

VENDO SCANIA. Grúa portavehículos de 5 coches, perfecto estado, carrocería sin rampas, toda la parte de atrás hidráulica, 400cv, matriculada el 11-03-98, 626000km reales demostrables. Extras, calefactor noche, aire acondicionado, elevallas, espejos calefactados, retarder, cablestante hidráulico de 5000 Kg. con mando a distancia de WARN, precio con tarjeta de pesado incluido. 48.000 €. Tel: 967372335; 669400879

VENDO IVECO 35-10

Vendo Iveco 35-10, plataforma deslizante foima B-UC muy buen estado rotulada de mapfre, disponemos de taller y esta totalmente revisada. precio 10.800 €, teléfono de contacto: 93 309 98 98/ 670 08 02 90

**Se vende grúa marca
Ford**

Se vende grúa marca Ford, modelo Transit C-1091 TD, con matrícula 8347-DNG y 2400Kg de tara. Rematriculada en el 2005, para servicio público. En buen estado. Interesados llamar al fno: 609 21 23 00 ó al 609 68 13 13



MONCAR EUROPA S.L.

MONTAJES Y CARROCERIAS

GAMA EXPRESS
ESPECIALISTAS EN REMOLCADORES



PICK-UP



2000



3000



20TX



5000



45TX

**OFRECEMOS LOS MEJORES
REMOLCADORES DEL MERCADO
UTILIZANDO
ACEROS DE PRIMERA CALIDAD
ESTUDIANDO LAS NECESIDADES DEL
SECTOR, SIEMPRE DANDO LA MEJOR
RESPUESTA A NUESTROS
CLIENTES.**

Moncar Europa S.L.- C/Guifré el Pilós, 14 nave 2N - Pol. Ind. Can Vinyals - 08213 - Polinyà - BARCELONA
Tel. +34 93 713 09 99 - Fax. +34 93 713 00 82 - Mov. +34 661 211 915

www.moncareuropa.com



FOIMA S/A[®]

Fabricación de equipos para transporte,
rescate y asistencia

De la Industria, 46
Pol. Ind. Nord-Est
S. Andreu de la Barca
08740 Barcelona

Tel.: 902.36.47.95*
(00.34) 93.682.83.00*

Fax (00.34) 93.682.83.01

foima@foima.com - www.foima.com

